

GIANMARCO OLMI

- 📍 59100, Prato
- ☎ 348 5756932
- ✉ olmigm@outlook.com
- 🎂 18/06/1980
- 🚗 Patente B Automunito



PROFILO PROFESSIONALE

Responsabile Commerciale Italia, con oltre 20 anni di esperienza nel settore Tessile Tessuti a Maglia, ottimi rapporti fidelizzati con i più importanti Brand Italiani.

In possesso di Partita Iva con regime forfettario, con codice ATECO come procacciatore d'affari.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Ottima conoscenza di tutto il ciclo di Produzione dei Tessuti a Maglia, dalla Campionatura, alla Produzione, alla Vendita.
- Doti di coordinamento e programmazione
- Autonomia operativa
- Capacità comunicative e relazionali
- Capacità di adattamento e flessibilità
- Buona manualità e precisione

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

11/2024 - 02/2025

Consulente Immobiliare

La Migliore (ex Intermediaria Group) - Prato

- Consulenza e supporto ai clienti in tutte le fasi di compravendita degli immobili, dalla visione alla valutazione degli immobili al fine di individuare le migliori opportunità.
- Ampliamento del portafoglio clienti nell'area commerciale.
- Controllo della documentazione degli immobili al fine di escludere irregolarità.
- Assistenza agli acquirenti nella richiesta di mutui e finanziamenti e nella redazione documentale necessaria alla compravendita.

03/2024 - 10/2024

Commerciale Italia

ELLEA srl - BIOJERSEY - Prato

- Gestione di ordini continuativi precedentemente procacciati.
- Incremento del fatturato attraverso il consolidamento del portafoglio personale.
- Controllo qualità prima della consegna al cliente del Campionario e della relativa Produzione.

02/2002 - 02/2024

Responsabile Commerciale Italia

O'Jersey srl - Prato

- Portafoglio Clienti Fidelizzati con oltre 15 anni di esperienza.
- Incremento del fatturato attraverso l'ampliamento e il consolidamento del portafoglio clienti.
- Gestione completa delle reti di vendita ottimizzando flussi e procedure a garanzia della massimizzazione dei risultati.
- Gestione completa degli ordini per garantire la consegna nel rispetto dei tempi di evasione e delle specifiche indicate dal cliente.
- Pianificazione autonoma del lavoro quotidiano, settimanale o mensile in modo da ottimizzare le tempistiche degli appuntamenti e massimizzare i risultati.
- Utilizzo di adeguate strategie di vendita e negoziazione per garantire la fidelizzazione del cliente.
- Controllo dei prodotti verificandone la conformità ai livelli di qualità richiesti.
- Monitoraggio del ciclo di lavorazione del prodotto.

- Elaborazione e ottimizzazione strategie di marketing e vendite condividendole con il proprio team.
- Presenza nelle fiere di settore nazionali in rappresentanza dell'azienda con clienti o fornitori.

01/2000 - 02/2002

Responsabile del controllo qualità dei tessuti

Manifattura Tessile Fralpi - Prato

- Gestione avanzamento Campionario e Produzione presso Lavorazioni (Tintoria, Rifinitura e Centri di Controllo).
- Organizzazione delle attività in base all'urgenza e al carico di lavoro assegnato.

04/1998 - 11/1998

Corso Privato

Computer House Prato - Prato

- Corso privato di programmazione Visual Basic presso Azienda Computer House Prato

COMPETENZE DIGITALI

- Ottima conoscenza Internet, Poste Elettronica, Pacchetto Office.
- Ottimo utilizzo dei Social Network, Facebook, Instagram, LinkedIn.

HOBBY E INTERESSI

- Amante del Calcio.
- Sempre alla ricerca di nuove sfide

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Ragioneria

I.T.P. Francesco Datini - Prato